

# 小売店経営者様向け



お店の  
コンセプト作りのコツ!

# 売上・利益UP セミナー

お店の付加価値UP!!  
磨き上げ!!



日時

令和4年 11月 4日

定員 20名 | 先着順  
13:30~16:00  
※駐車料金は3時間無料です

場所

石川県立図書館 2F 研修室  
金沢市小立野 2-43-1

プログラム

- 13:00~ 受付(入室)開始
- 13:30~13:50 お店の強み探しのポイント(中小企業診断士)  
テーマ「初心に戻って、お客様に感謝の気持ちを…」
- 13:50~14:30 現場改善のポイント・事例紹介(その道のプロ)
- 14:40~15:20 新たな顧客(ファン)獲得のためのコツ伝授(その道のプロ)  
SNSを活用した外部発信力強化!
- 15:20~15:30 質疑応答
- 15:30~16:00 個別相談(完全予約制・先着順) 1回15分

受講  
無料

個別相談  
完全予約制  
先着順となり、  
定員に達しだい  
び切りです

小売店  
×  
SNS

講師  
紹介

中小企業診断士 石井 伸太郎 氏

小売業の現場を40年経験し、中小企業診断士・一級販売士として多くの企業の経営を伴走支援している。今までに100名以上の起業家を熱烈に支援している。モットーは「小さくても強い会社をつくろう!」



お店の付加価値を  
上げて価格転嫁をする!

リピーター、ファンを獲得することが重要です。



マンディーネ  
(マーケティングコーディネーター)

代表 松蔵 高子 氏 (東京都出身)



46000株式会社  
(SNS)

代表 越後 龍一 氏 (東京都出身)



ポイント

1986年キリンビール(株)東京本社に入社。1993年キリン松任工場開設に合わせて地域の方と開発プロセスを共にする戦略を実践し北陸づくりを開発。2000年石川県に移住。生産者のマーケティング支援、ひゃくまん穀など県産農作物のブランディングマネージャーを務める。

ポイント

WEB業界を経て独立し、VR映像や音楽業界のDXを担当。2020年金沢へ移住。地域商社を目指し、デジタル化の支援や経済協会の設立、アーティストインレジデンスを行うかたわらで、金沢市起業実践アドバイザーや、各機関のセミナー登壇を通じたローカルビジネスオーナーの支援に携わる。

## お申し込みから受講までの流れ

QRコードより、  
ご希望されるセミナーにお申し込みください  
受付開始日 9月7日より



お申し込み後、  
事務局から参加確定のメールが送信されます

※QRで申し込みが難しい方は「石川県信用保証協会」のHPより、または経営支援課(076)222-1550へお問い合わせください。

主催: 石川県信用保証協会 共催: 一般社団法人 石川県中小企業診断士会

後援: 石川県商工会議所連合会 石川県商工会連合会 石川県産業創出支援機構 日本政策金融公庫 北國銀行 北陸銀行  
のと共栄信用金庫 金沢信用金庫 興能信用金庫 はくさん信用金庫 金沢中央信用組合

お願い: 新型コロナウイルス感染対策のため、ご来場時および会場内ではマスクをご着用ください。出入口にアルコール消毒薬を設置していますので、手指消毒のご協力をお願いいたします。  
また、発熱・体調不良等の症状がある方は来場をお控えください。